
板金工場向け 集客・予約・決済プラットフォーム

空き時間を、 売上に変える。

Web集客から予約受付、見積、決済までを一つの画面で。

くるぺっと サービスのご案内

kurupet.com

CHALLENGE

工場経営が抱える、5つの受注課題

課題は技術力ではなく、
受注を生む仕組みにある
。

腕の良い工場ほど、仕事の入口が「電話」と「紹介」に限られ、空いた時間を売上に変えられていません。

- | | | |
|----|-----------|--------------------------|
| 01 | 受注量の波 | 繁忙期と閑散期の差が大きく、売上が安定しない |
| 02 | 電話対応の負担 | 作業中でも手を止めて対応せざるを得ない |
| 03 | Web集客の未整備 | ノウハウも人手もなく、何から始めるか決められない |
| 04 | 空き枠の機会損失 | 稼働できる時間があっても、案件で埋まらない |
| 05 | 紹介への依存 | 既存の人脈以外から新規顧客が入らない |

SOLUTION

お客様と工場をつなぎ、受注までを一気通貫で支援



機能	提供価値
新規集客	Web経由で、紹介以外の新しいお客様を獲得
24時間予約	夜間・休日も予約を受け付け、見込み客を逃さない
AIチャット受付	問い合わせ一次対応を自動化し、電話対応を削減
決済代行	オンライン決済で、請求・入金確認の手間を削減
レビュー管理	施工後の評価を蓄積し、次の集客につなげる

BEFORE / AFTER

導入による業務の変化

領域	導入前	導入後
受付	電話対応のたびに作業が中断	Web予約とAIチャットで自動受付
稼働	空き時間が案件で埋まらない	空き枠に新規案件を受注
管理	予約は紙の台帳で管理	チャットから決済まで1画面で管理
集客	紹介頼みで新規が増えない	レビューが蓄積し、新規とリピートが増加

空き時間が、**売上**に変わる。

受付の自動化 × 新規案件の流入

依頼内容から対応店舗を検索し、一括で見積を取得

STEP 1 カテゴリまたはAIで依頼内容を選択



STEP 2 対応店舗をリアルタイム検索・一括見積



見積確認から来店予約まで、離脱させずに完結

STEP 3 店舗情報・実績・レビューを確認



株式会社 ウエストオートサービス

☆☆☆☆☆ 0 評価件数: 0件 [チャット](#)

板金塗装なら東京都あきる野市のウエストオートサービスへ。東京都西部・あきる野市にあるウエストオートサービスでは、高品質な塗料と最新設備の塗装ブースを完備した板金塗装工場で、お客様の大切なお車を美しく蘇らせます。経験豊富な技術スタッフが、一台一台丁寧に施工し、美しい仕上がりを実現します。ウエストオートサービスの特長
高品質な塗料を使用 最新設備の塗装ブースを完備 経験豊富な技術スタッフが対応 親切・丁寧なご相談とわかりやすいご説明 お客様一人ひとりのご要望に合わせた最適な修理をご提案 キズやヘコミ、事故修理など、お車のことならお気軽にご相談ください。お客様に安心してお任せいただけるよう、誠実で丁寧な対応を心がけています。

[店舗情報](#) [作業カテゴリ](#) [作業実績](#) [レビュー](#)

店舗情報

営業時間
09:00~18:00
(時期により、営業日時が変更する可能性があります。)

定休日
〇

[来店予約はこちら >](#) [見積依頼はこちら >](#)

STEP 4 希望日時を選んで来店予約

株式会社 ウエストオートサービス

見積から選択 任意

見積を選択

予約時間 必須

第一希望

年/月/日 時間

第二希望

年/月/日 時間

※予約時間は2つまで選択できます。
※同じ日時は選択できません。

カテゴリ選択 (最大 10 件) 必須

+ 追加

整備・修理・点検・車検
オイル交換

🗑

対応が必要な案件を、ダッシュボードで一目で把握



新着・未対応を集約

新着チャット、未対応の見積、調整中の予約をホームに一覧表示

売上を自動集計

日別売上、納車件数、平均客単価を月ごとに確認

対応漏れを防止

未読件数と通知で、確認すべき案件がすぐ分かる

チャット・見積・来店予約を、1つの画面で管理

← テスト 木村 様

診断・修理・点検・車検・オイル交換

日程調整

見積作成

以下はAIとのチャット内容です

見積依頼

2024年10月02日 14:31

UDトラックスコンドル

診断・修理・点検・車検・オイル交換

2024年10月02日 14:32

2024年10月02日 14:31

見積作成完了

UDトラックスコンドル

診断・修理・点検・車検・オイル交換

13,000円

合計: 15,000円

2024年10月02日 14:31

お待たせしました。
お見積もりが完了しましたので、内容を送付いたします。
ご確認いただき、ご不明な点がございましたらお気軽にご連絡ください。

2024年10月02日 14:31

承認しました。

2024年10月02日 14:31

店舗画面より来店予約ができますのでよろしくお願いいたします。

やり取りを時系列で

依頼内容、見積、メッセージが一つの履歴に残る

画面の切り替え不要

日程調整と見積作成も、同じ画面から操作

概算見積は、金額と有効期限の入力だけで回答

くるペット

見積依頼 > 見積詳細

車種 カター 車検期限 走行距離

見積作成

カテゴリ・項目 (最大 10 件) *

パーツ取付 > ホイール・タイヤ > ホイール・タイヤ交換 19800 円

+ カテゴリを追加

必要時間 4時間

有効期限 * 2026-08-31

合計: 19,800円

備考

備考を入力してください

戻る 見積作成

ログアウト

入力是最小限

作業項目ごとの金額、所要時間、有効期限を入力するだけ

合計は自動計算

最大10項目まで登録でき、合計金額を自動で算出

回答の速さが受注に

作業の合間に返信でき、比較検討中のお客様を逃さない

IMPACT

月3件の上乗せで、年間144万円の売上増

試算式 月3件 × 平均単価 4万円 × 12か月 = 144万円 / 年

月 3件 増加

144万円

年間の売上増加額

月 5件 増加

240万円

年間の売上増加額

月 10件 増加

480万円

年間の売上増加額

※ 平均単価4万円で試算した売上ベースの金額です。単価が高い案件ほど効果は大きくなります。

PLAN & PRICING

導入の流れと料金

01

お申し込み

Webまたはお電話で受付

02

店舗情報の登録

マニュアルに沿って掲載準備

03

掲載開始

くるぺっと上に店舗を公開

04

予約受付スタート

お客様からの依頼・予約を受付

初期費用

15,000円

店舗情報の登録・掲載準備

月額費用

10,000円～

受注が0件の月は0円

FAQ

よくあるご質問

Q. お客様の支払い方法は？

クレジットカード決済と後払いに対応しています。

Q. ITツールに不慣れでも使えますか？

チャットから見積、予約、決済までを1画面で完結。マニュアルを見ながらグループ会社の初回登録でも使用している登録マニュアルをご提供します。

Q. 利用開始までの期間は？

アプリのインストールは不要です。Webブラウザから利用でき、即日で開始できます。

Q. 店舗登録のサポートはありますか？

す。

電話を待つ経営から、 予約が入る経営へ。

まずは無料の掲載相談から。御社の状況に合わせてご案内します。

お電話

0120-829-258

Webサイト

kurupet.com

くるぺっと